

28 и 29 января 2020 г. 1 этап бизнес интенсива «МОЕ ДЕЛО».

28 и 29 января 2020 г. в рамках реализации проекта «Мое дело-создание, защита и развитие» Волгоградский центр защиты и развития бизнеса «Дело» приглашает принять участие в бизнес интенсиве «Мое Дело».

Мероприятие проводится для тех, кому необходим Наставник в бизнесе!

Целевая группа: начинающие предприниматели и те, кто хочет открыть своё Дело, действующие предприниматели, кто хочет масштабировать свой бизнес, открыть новые направления.

Программа интенсива проходит по модулям:

- Введение в предпринимательство.
- Бизнес мышление. Личностные качества предпринимателя.
- Стартовый этап. Выбор варианта старта.
- Управление собой, тайм-менеджмент.
- Правовые основы ведения предпринимательской деятельности.
- Маркетинг для предпринимателей.
- Поиск и анализ предпринимательских идей. Выработка и отбор перспективных предпринимательских идей.
- Управление финансами на старте бизнеса: стратегии и шаги.

Так же на интенсиве встречи с бизнес-наставниками, обмен опытом, разбор бизнес-кейсов и лайфхаков в бизнесе.

Второй этап бизнес-интенсива пройдет 25 и 26 февраля 2020 г.

Результатом интенсива станет:

- Развитие личных и предпринимательских качеств участников.
- Взаимодействие начинающего предпринимателя и наставника, бизнес-консультанта в вопросах становления бизнеса. Формирование графика встреч с наставниками.
- Разработка четко разработанной и понятой системы развития собственного дела.

Бизнес интенсив «МОЁ ДЕЛО» пройдет 28 и 29 января 2020 г. в Центре «Мой бизнес» Волгоград, проспект им. Жукова, д. 3 (1 этаж, зал 101), с 10:00 – 16:00.

Участие в мероприятии бесплатное, регистрация обязательна!

Регистрация по ссылке <https://delo-volgograd.timepad.ru/event/1120263/>

По всем вопросам по телефону +7(8442) 33-45-07 или e-mail: delo@list.ru



Социальный проект «МОЕ ДЕЛО – СОЗДАНИЕ, ЗАЩИТА И РАЗВИТИЕ»

Бизнес интенсив «МОЕ ДЕЛО»

Дата проведения:

I этап 28 – 29 января 2020 г.

II этап 25 – 26 февраля 2020 г.

Место проведение: Центр «Мой бизнес» Волгоград, проспект им. Маршала Советского Союза Г.К.Жукова, д. 3, (1 этаж, каб. 101)

Первый этап, 28 января 2020 г.	
9:30 -10:00	Регистрация.
10:00- 10:30	Тема 1. Введение предпринимательство. - Составляющие бизнеса - Плюсы и минусы предпринимательства - Кто и как зарабатывает деньги - Три главные ценности бизнеса. <i>Татьяна Викторовна Шибченко, председатель областной общественной организации Волгоградский центр защиты и развития бизнеса «Дело».</i>
10:30 – 11:30	Тема 2. Как реализовать себя и никогда не сдаваться. <i>Геннадий Бобров - предприниматель, владелец экокомпании, бизнес-тренер, автор программы самопознания "Пробуждение".</i>
11:30- 12:10	Тема 3. Определение миссии и целей организации - Предназначение - Икигай - Что я намерен создать, занимаясь бизнесом? - Что я намерен создать, своим бизнесом? <i>Иван Филатов, действующий предприниматель, руководитель компании «Филатов Парк», продюсер тренера-практика Геннадия Боброва.</i>
12:10- 12:20	Перерыв.
12:20- 13:20	Тема 4. Бизнес мышление. Личностные качества предпринимателя. - Стратегия успеха: создай предпринимательский образ мышления. Важнейшие элементы предпринимательского мышления. - Прибыль - экономическая основа предпринимательского мышления. - Система личных ценностей и мотивация. - Постановка долгосрочной цели. <i>Елена Спирина, тренер личностного роста. Бизнес-тренер. Тренер специализированных программ НЛП. Практикующий психолог.</i>
13:20-13:40	Кофе-брейк.
13:40 – 14:40	Тема 5. Управление собой, тайм-менеджмент. - Что влияет на нашу продуктивность? - От чего мы чаще всего устаем и теряем энергию? - Нейролидерство, или какие знания о мозге помогут нам организовать свой день

	<p>- Законы времени, которые стоит учитывать</p> <p>- Основные инструменты планирования своего рабочего времени.</p> <p><i>Андрей Ивашина, предприниматель, действующий наставник, Председатель Совета наставников в малом предпринимательстве Волгоградской области, креативный директор «Агентства развития бизнеса MIT Group», бизнес-ангел.</i></p>
14:40 – 16:10	<p>«Мой путь в предпринимательстве». Встреча с успешными предпринимателями – наставниками. Ответы на вопросы.</p> <p><i>Тимур Жимагулов, предприниматель, генеральный директор чайной компании «Белые Облака», владелец заведения «GARDEN» - 7 лет ведения бизнеса, 5 лет работы в сфере молодежной политики.</i></p> <p><i>Татьяна Бугрова, предприниматель, партнер сети франчайзи «Coffee Like».</i></p> <p><i>Михаил Насыров, профессиональный спортсмен- Чемпион СНГ по профессиональному боксу, мастер спорта России. Основатель и генеральный директор охранного холдинга «Гросхолд».</i></p>
16:10 – 16:20	<p>Подведение итогов работы первого дня. Задание ко второму этапу.</p>
	<p>Второй этап, 29 января 2020 г.</p>
9:30 - 10:00	<p>Регистрация.</p>
10:00 – 10:10	<p>Организационные вопросы.</p>
10:10 – 11:10	<p>Тема 6. Стартовый этап.</p> <p>Выбор варианта старта.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Создание собственного дела с нуля. - Покупка готового бизнеса. - Франчайзинг. - Сетевой маркетинг. <p><i>Сергей Бобрышев, предприниматель, .</i></p>
11:10 – 12:10	<p>Тема 7. Поиск и анализ предпринимательских идей. Подготовка и написание бизнес- проекта. Выработка и отбор перспективных предпринимательских идей.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Инструменты бизнес- планирования для стартапов и малых предприятий. - SWOT-анализ. Формирование умения проводить SWOT-анализ бизнес-идеи. - Структура бизнес-плана. Основные разделы. - Оценка эффективности бизнеса. <p><i>Пономарева Лариса, руководитель консалтинговой компании Агентство предпринимательского роста «АМПАРО».</i></p>
12:10- 12:20	<p>Перерыв.</p>
12:20 - 13:00	<p>Нетворкинг</p> <p><i>Андрей Ивашина, предприниматель, действующий наставник, Председатель Совета наставников в малом предпринимательстве Волгоградской области, креативный директор «Агентства развития бизнеса MIT Group», бизнес-ангел.</i></p>
13:0 – 13:40	<p>Тема 8. Правовые основы ведения предпринимательской деятельности. Этапы государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Выбор организационно – правовой формы организации бизнеса - Особенности и различия. - Сравнительная таблица особенностей организационных форм. <p><i>Татьяна Шибченко, директор областной общественной организации Волгоградский центр защиты и развития бизнеса «Дело».</i></p>
13:40 – 14:10	<p>Кофе-брейк.</p>
14:10-15:00	<p>Тема 9. «Маркетинг для предпринимателей»</p> <ul style="list-style-type: none"> - Маркетинговый рынок и его виды.

	<ul style="list-style-type: none"> - Анализ рынка на предприятии: основные этапы. - Виды маркетинговых исследований. - Характерные отличия товаров и услуг. - Позиционирование товара на рынке. - Позиционирование и коммуникации компании. - Сегментация и нацеливание. - Стратегии ценообразования. <p><i>Виталий Котов, автор проекта «100 дней самопознания», выпускник профессиональной переподготовки в области менеджмента «Открытый университет Великобритании». Структура курса: BZR 628 "Управление организацией и персоналом"; BZR 629 "Управление маркетингом и финансами"; BZR 690 "Интеграция в менеджменте", русский диплом проф. переподготовки .</i></p>
15:00 - 16:20	<p>«Мой путь в предпринимательстве» Встреча с успешными предпринимателями – наставниками. Ответы на вопросы.</p> <p><i>Анатолий Тулаев, директор производственного предприятия ООО «ТМПК-Волгоград». Руководитель проекта RMP-technology, официальный представитель НТИ Аэронет в Волгоградской области.</i></p> <p><i>Наталья Санчарова, предприниматель, руководитель салона - ателье «Шарм», руководитель представительства Центра «Дело» в Красноармейском районе Волгограда.</i></p> <p><i>Александр Горьковский, основатель и руководитель сети фото-копи центров «ФОТО-КОПИ «БЮРОКРАТ», руководитель «SPECTR-DESIGN».</i></p>
16:20 - 16:30	<p>Подведение итогов работы второго этапа. Дальнейшая работа этапов Задания на третий этап</p>