

Вебинар «Повышение продаж и прибыли субъектов малого и среднего бизнеса. Управление продажами и управление отделом продаж»

Центр поддержки предпринимательства ГАУ ВО «Мой бизнес» 30 июля 2020 года приглашает Вас на четвертый вебинар на тему: «Управление продажами и управление отделом продаж» из серии БЕСПЛАТНОГО акселератора «Повышение продаж и прибыли субъектов малого и среднего бизнеса».

На данном вебинаре расскажут про:

- Пошаговую систему выхода на результаты, как пошагово получить желаемые продажи;
- Работу с убеждениями сотрудников;
- Мотивацию в отделе продаж;

Спикер: Сергей Семенов, директор компании «Эксперт-Маркетинг», автор книги-бестселлера «Большие продажи без компромиссов и оправданий» (книга входит в ТОП-7 самых популярных книг по продажам на сайте OZON), лучший бизнес-тренер 2019 и 2020 года по версии журнала «Управление персоналом» и национальной премии «Капитаны Российского бизнеса», автор книги «Идеальные переговоры в продажах, закупках, бизнесе и жизни».

Дата и время проведения: 30 июля в 14:00 (по мск времени).

Данное мероприятие реализуется центром «Мой бизнес» Волгоградской области в рамках регионального проекта «Акселерация субъектов малого и среднего предпринимательства», обеспечивающего достижение целей и показателей национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» при поддержке Министерства экономического развития РФ и комитета экономической политики и развития Волгоградской области.

Зарегистрироваться на мероприятие можно по ссылке: http://mspvolga.ru/kalendar-meropriyatiy/meropriyatiya_20.html.